



Территория
безопасности

3



Душевно,
по-семейному!

6

Сегодня в Хабаровске переменная облачность, без осадков. Ветер юго-западный, 6—8 метров в секунду. Атмосферное давление 765 мм ртутного столба. Относительная влажность 67%. Солнечная активность от низкой до умеренной. Геомагнитное поле неустойчивое. Температура воздуха 13—15 градусов мороза.

В среду в городе облачно, пройдет снег. Ночью 14—16, днем 6—8 градусов при умеренном западном ветре.

ХАБАРОВСКИЕ ВЕСТИ



СДЕЛАНО В ХАБАРОВСКЕ

Материалы читайте на 4-й и 5-й стр.



Заявка от «Рыбного края»

На XX выставке, прошедшей в ноябре в «Платинум Арене», собрались предприятия, которые специализируются на добыче рыбы, морепродуктов и их переработке.

— Стараемся проводить отраслевые ярмарки, причем по самым проблемным направлениям, в том числе по рыбодобыче и рыбопереработке, — подчеркивает Ирина Белова, директор экспо-центра Фонда поддержки малого предпринимательства Хабаровского края. — Ярмарки популярны той продукцией, которую представляют предприятия, но сама по себе отрасль постоянно испытывает сложности, да и рыбаков можно по пальцам пересчитать. Сделать ярмарку и представить на ней 200 участников — очень

сложно, у каждого предприятия какие-то внутренние проблемы, с которыми они живут и мирятся. Вот фабрика орудий лова из Советской Гавани. Выживает на грани фола, но все равно приезжает каждый год и демонстрирует свою продукцию. Поэтому мы предоставляем такую возможность.

Впервые участником стало самое молодое хабаровское предприятие отрасли «Рыбный край». На рынке сбыта оно только месяц, но уже сумело завоевать популярность и найти своего покупателя. Их значительно прибавится после нынешней ярмарки, ведь все три дня здесь постоянно проходили дегустации, изучалось мнение. Результат получился непредсказуемым — продукция удостоена золотого диплома выставки.

— Для нас эта награда открывает двери в большой бизнес, — говорит директор ООО «Рыбный край» Владимир Лановенко. — Создано предприятие благодаря финансовой поддержке учредителя — Хабаровского речного порта. В районе Красной Речки, где находится одно из его подразделений, часть сооружений пустовала, приходя в негодность. Год назад в них началась реконструкция. Так появились копильня, пресервочный, засолочный и провялочный цеха, вакуумный холодильник. Отсюда и выходят те «вкусняшки» из соленой и копченой рыбы, салаты, которые покорили хабаровчан на выставке. При копчении рыбы стараемся использовать только опилки ясеня, дуба, ильма, чтобы продукция получилась более натуральной.

Это сегодня «Рыбный край» пока еще скупает рыбу и морепродукты у оптовиков, но в перспективе намерен найти такого партнера по бизнесу, который бы обеспечивал производство на целый год. Значит, надо суметь заинтересовать колхозных рыбаков с побережья или создавать собственный флот, получить квоты на вылов. Когда все это появится, естественно, себестоимость готовой продукции станет ниже.

— Я помню, в каком заброшенном здании рыболовецкая артель «Иня» начала создавать свое перерабатывающее предприятие, — продолжает Владимир Алексеевич. — А сейчас оно одно из лучших в крае. Поверьте, все сделаем, чтобы быть не хуже. Главное, мы свою продукцию выпускаем не в гараже и не на коленке. Все, кто бывает на комплексе,

удивляются нашим современным линиям и оборудованию, чистоте и порядку. Технологи Нина Шаповалова занимается рецептурами не первый год, много знает и умеет сделать так, чтобы наши пресервы отличались от продукции других предприятий. Думаю, нам это удастся.

Вручая Владимиру Лановенко золотой диплом выставки, председатель конкурсной комиссии, начальник отдела пищевой промышленности и продовольственных ресурсов администрации города Валерий Гудков пожелал, чтобы дверь в большой бизнес ООО «Рыбный край» никогда не закрывало. А тот ассортимент, который сегодня предлагается покупателю, постоянно расширялся и совершенствовался.

Елена ЧЕРНИКОВА,
фото автора

Вчера,

сегодня,

завтра

Бюджет страны готов. Госдума приняла в третьем чтении проект федерального бюджета на 2013 год и плановый период 2014—15 годов. Главные его параметры на 2013 год таковы: прогнозируемый объем ВВП 66,515 трлн руб., инфляция не выше 5,5%. Объем доходов 12,866 трлн руб., расходов 13,387 трлн. Дефицит федерального бюджета составит в 2013 году 521,415 млрд руб., или 0,8% ВВП.

Конфискация для чиновников. Доходы чиновников и их родственников, не подтвержденные соответствующей декларацией, по решению суда будут изыматься в пользу государства. Об этом сообщил заместитель председателя Госдумы РФ Владимир Васильев. Госслужащим придется заполнять декларации на доходы супругов и детей, на сделки с землей, недвижимостью и ценными бумагами.

Владимир Путин провел рабочую встречу с Виктором Ишаевым. Президент сообщил о подписании указа, направленного на развитие энергетического сектора Восточной Сибири и Дальнего Востока. Речь идет о докапитализации компании «РусГидро» на сумму 50 млрд руб. за счет федерального бюджета 2012 года. Деньги должны пойти на развитие дальневосточной электроэнергетики.

Растем. За шесть лет (с 2006 по 2012 год) объем инвестиций в экономику Хабаровского края увеличился в 2,3 раза. Доля инвестиций в валовом региональном продукте превысила 40%. Такие цифры соответствуют показателям развитых стран мира. Они были озвучены в ходе очередного заседания Экономического совета при губернаторе Хабаровского края.

В городской думе. На сегодняшнем заседании депутаты заслушают доклад начальника УМВД по г. Хабаровску о работе ведомства за 9 месяцев текущего года.

Хабаровский аэропорт побил собственный рекорд. Пассажиропоток аэропорта Хабаровск (Новый) достиг рекордного уровня: впервые за последние десять лет аэропорт обслужил 1 700 000 пассажиров. Согласно прогнозам специалистов предприятия число обслуженных пассажиров в аэропорту Хабаровск до конца 2012 года превысит 1,8 млн человек.

«Слагаемые здоровья». В городском конкурсе с таким названием принимают участие дошкольные образовательные учреждения Хабаровска. Вчера конкурсная комиссия побывала в детском саду № 195, сегодня поедет в 34-й, завтра — в 23-й.

Коронованная красавица. В Хабаровске завершился региональный этап национального конкурса красоты «Мисс Россия» — «Мисс Дальний Восток 2012». Победителем стала юная хабаровчанка Таисия Загорская, которая получила корону из рук актера театра и кино, известного многим по роли Майкла в сериале «Универ» Арарата Кещяна.

Умники и умницы. В Хабаровске продолжается городская тур Всероссийской олимпиады школьников. Вчера в школе № 76 сошлись лучшие математики города, сегодня в гимназии № 4 — экологи, завтра в лицее «Вектор» — знатоки русского языка.

Как делается зимняя сказка. Сегодня в комитете по управлению Северным округом пройдет совещание с руководителями управляющих компаний и жилищных предприятий. Речь пойдет о подготовке дворовых территорий к смотру-конкурсу «Лучший зимний двор, лучший фасад».

По сообщениям
пресс-служб и информагентств

МОЛОДЕЖНАЯ ПОЛИТИКА

Организаторы ребячьих дел

В Хабаровске наградили объединения и активистов, работающих с неблагополучными семьями и подростками, а также тех, кто организует детский и молодежный досуг в жилмассивах города.

Переходящий кубок победителя конкурса за лучшую работу с семьями, находящимися в социально опасном положении или трудной жизненной ситуации, вручен рабочей группе микрорайона «Пятая площадка», которую возглавляет Татьяна Ермакова. А в номинации «Лучший

совет по работе с детьми и молодежью» в жилмассивах города диплома мэра города и денежной премии удостоен совет жилмассива Рабочий Городок, созданный в ТСЖ «Эврика». Были также отмечены лучшие социальные гостиные и клубы муниципальных библиотек, отделения центров по работе с населением.

Лучшим комитетом по работе с детьми и молодежью в жилмассивах Хабаровска был признан комитет по управлению Железнодорожным округом. За поддержку общественных инициатив и социальных



партнерств награжден комитет Северного округа, за развитие инновационных форм работы в жилмассивах — Центрального, а са-

мым спортивным назвали Южный округ.

Лариса БОНДАРЬ,
фото Александра
СТУДЕНИКОВА



Стартовал первый, информационно-просветительский, этап городского культурно-образовательного проекта «Здравствуй, музей!».

Как рассказал ведущий специалист городского-

В музей за зачетом

го центра развития образования Александр Корнев, организаторами музейного проекта стали управления культуры и образования. Получить «Семейную зачетную книжку» и стать его участником можно уже сегодня, обратившись с заявкой в Центр развития образования (ул. Калинина, 68, тел. 30-21-39). Сделать это может любая хабаровская семья, в которой есть ученики, или целый школьный класс. Получив зачетки и зарегистрировавшись в проекте, участники отправятся в музей Хабаровска, специалисты будут ставить отметку с указанием даты и темы экскурсии, а так-

же штамп. Победителями станут те, у кого с января по май 2013 года (именно столько отведено на музейный этап проекта) таких отметок наберется больше всех.

В зачет будет идти посещение любого музея, расположенного на территории Хабаровска. А итоги подведут по двум номинациям: «Семья и музей», где выберут семьи, совершившие больше всех экскурсий, и «Классное дело», где определяют самые активные школьные коллективы. Награждение победителей состоится в дни празднования 155-летия нашего города.

Елена ВОЛКОВА

ЗАБОТА

Субсидии по программе

В помощь дачникам Хабаровского края в течение ближайших 8 лет из регионального бюджета будет выделено 450 млн руб.

Эта новость прозвучала на ежегодном торжественном собрании садоводов и огородников, прошедшем в Хабаровске. Порядок и условия выделения средств оговорены в целевой программе Хабаровского края на 2013—2020 годы, которая проходит последние согласования. Там предусмотрены такие виды поддержки, как: субсидии товариществам и муниципальным образованиям на поддержку дачного движения. И уже в 2013 году на эти нужды будет выделено почти 26,5 млн руб.

На празднике также состоялось награждение победителей традиционного краевого конкурса садоводов.

Нина ЖИГУНОВА



ПРОИСШЕСТВИЯ

Прошедшая неделя по сводкам ГИБДД отмечена в Хабаровске многочисленными авариями с участием пешеходов. Двое из пострадавших погибли.

— Проезжую часть можно, конечно, пересекать, но при этом нужно убедиться в безопасности своего маневра, — отмечает старший инспектор полка ДПС по г. Хабаровску Мария Волошина. — Спор с машиной, кто быстрее, как правило, заканчивается не в пользу пешехода.

Пешеход на зебре

Оба нарушителя пытались пересечь дорогу в Железнодорожном округе. Первый находился невдалеке от регулируемого перекрестка в районе новой трассы, соединяющей Воронежское шоссе с улицей Тихоокеанской. Лень пройти лишние сто метров обернулась для пожилого мужчины вечным покоем.

Второй оказался под колесами иномарки недалеко от регулируемого перехода около автовокзала. Как

сказал водитель «Тойоты», мужчина просто шагнул с тротуара, как будто желал себе смерти.

Подобные случаи произошли еще дважды, только с той разницей, что пешеходы находились на регулируемых переходах и пересекли их на зеленый свет. А вот водители их не пропустили. Пострадавшие с переломами и ушибами доставлены в больницу.

Все инспекторами ГИБДД за прошедшую

неделю зафиксировано 5 914 нарушений Правил дорожного движения. 3 099 превысили скорость, 110 находились в состоянии алкогольного опьянения, 27 оказались в спецприемнике за управление транспортом без документов и неуплату штрафа. Оштрафованы 278 пешеходов за нарушение правил перехода дороги и 385 водителей за парковку под запрещающим знаком и на автобусных остановках.

Тамара РОМАНОВА

НА ЗАМЕТКУ

Новый светофор установлен на пересечении улиц Ким Ю Чена и Гайдара в краевой столице.

Даешь зеленый!

Ранее пешеходный переход на этом участке был нерегулируемым.

— После открытия в начале ноября сквозного движения на улице Гайдара, связавшей Карла Маркса с Амурским бульваром, транспортный поток здесь заметно увеличился, — говорит директор научного производственного центра организации дорожного движения Ибрагим Магомедов. — Перекресток расположен рядом с детским парком, и новый светофор будет весьма кстати.

Светлана ТРУСОВА

ХОРОШАЯ НОВОСТЬ

Территория безопасности

Новый участковый пункт открылся в Железнодорожном районе Хабаровска.

Прежде, чтобы встретиться с участковым, жителям проезда Гаражного и других близлежащих микрорайонов нужно было ехать аж в Авиагородок, где находится отдел полиции № 8. Новый участковый пункт полиции вошел в его структуру и стал вторым, открытым за год.

— Такие объекты чрезвычайно важны для создания условий для безопасной жизни хабаровчан, — открыл церемонию **мэр Хабаровска Александр Соколов**. — Ведь безопасность — один из наиболее важных критериев оценки комфортности проживания в городе. В Хабаровске реализуется комплексная программа по укреплению и развитию материально-технической базы правоохранительных органов. 22 участковых пункта уже отремонтированы и приведены в порядок.

— Внимание администрации города к проблемам органов внутренних дел позволяет увеличивать количество городских зон безопасности, расширять площадь охраняемых территорий, — говорит **начальник управления УМВД РФ по г. Хабаровску Арсен Исагулов**. — Введение в эксплуатацию нового участкового пункта, где

созданы комфортные условия для работы сотрудников полиции и горожан, безусловно, оздоровит криминогенную ситуацию в районе.

Следить за этим круглосуточно будут семь сотрудников полиции. 120 квадратных метров площади участкового пункта позволяют удобно организовать места для работы и приема граждан.

— Теперь нам есть где искать защиты, — говорит жительница соседнего дома Людмила Николаевна. — Я живу здесь много лет, а участкового в глаза не видела.

Всего в городе 54 участковых пункта полиции. В ближайшее время будут отремонтированы и введены в эксплуатацию два пункта полиции в микрорайонах Рабочий Городок и на ул. Флегонтова, проведена реконструкция помещения под участковый пункт на ул. Клубной, 30 в Железнодорожном округе.

Это масштабный проект, который администрация города реализует совместно с правительством Хабаровского края. Суть его в создании в жилмассивах «территорий безопасности», базой которых станут участковые пункты полиции.

Надежда КОРОЛЕВА



Фото Александра СТУДЕНИКОВА

ПАМЯТЬ

Мы не одни

Для женщин, чьи сыновья погибли в Афганистане, Чечне и других горячих точках, Хабаровское краевое отделение Всероссийской общественной организации ветеранов «Боевое братство» организовало праздник, посвященный Дню матери.

С творческими номерами выступали коллективы и солисты Хабаровского колледжа искусств, школы № 26.

— Вы воспитали героев, мы перед вами в долгу, — обратился к матерям **председатель организации «Боевое братство» Евгений Смышников**. — В этот день хотим принести в вашу

жизнь немного тепла, света, примите наши самые искренние сердечные пожелания.

— Спасибо ребятам, что они организуют нам праздник, поздравляют, называют мамками, что для нас очень важно, — поделились Валентина Кравченко и Раиса Репитей. — Мы живем во многом благодаря таким встречам, а точнее, оживаем. О нас не забывают, но самое главное — помнят наших мальчиков. Мы не одни. Заботу чувствуем постоянно — нас приглашают в театр, в цирк, привозят бесплатно продукты, откликаются на все наши просьбы. Огромное им спасибо.

Ольга ЧЕХОВА

ЧТО ПРОИСХОДИТ

Временные трудности

В Дальневосточной государственной научной библиотеке начались ремонтные работы.

— Занимаемся крыльцом и входными дверями, — говорит **генеральный директор учреждения Ирина Филаткина**. — Кроме того, внутри помещения библиотеки идут отделочные работы в зале каталогов и абонементов. Ремонт планируется завершить в начале следующего года.

Режим библиотеки остается прежним, за исключением работы зала каталогов. Временно читателям могут оформить книги по электронному каталогу.

Светлана ТРУСОВА

АНОНС

«Рождество глазами детей» — традиционный фестиваль с таким названием откроется 5 января 2013 года в музее истории Хабаровска.

Приглашает фестиваль

Он проводится при поддержке городских управлений культуры и образования, Хабаровской епархии РПЦ и краевого культурно-просветительского общества «Хабаровское общественное собрание». В рамках фестиваля пройдут тематические мастер-классы, концерты с участием детских творческих коллективов, рождественские встречи, посиделки, елки.

До 20 декабря в Центре организации культурно-массовых мероприятий (ул. Гоголя, 25, оф. 7, тел. 31-22-59) принимаются заявки на участие в конкурсах. Дополнительная информация по телефону 31-22-76.

Соб. инф.

СПОРТ

Премьера не удалась

«СКА-Нефтяник» — «Динамо-Казань» (Казань) — 1:3 (0:0).

Мячи забили: Маркин (51) — у хозяев; Бушуев (61), Пахомов (76), Радюшин (84) — у гостей.

В стартовом домашнем матче дальневосточники явно перегорели. Динамовцы, используя тактику мелкого фолоа, умело гасили атаки нашей команды на дальних подступах к штрафной площадке. Лишь в начале второго тайма «желто-черным» удалась хорошая комбинация. Вышедший один на один с голкипером Вячеслав Маркин открыл счет.

Но радовались болельщики недолго. Казанцы не только восстановили статус-кво после розыгрыша углового, но и вышли вперед. Почувствовал неладное, главный тренер «нефтяников» Михаил Юрьев взял тайм-аут. Но передышка пошла на пользу соперникам, которые тут же огорчили Виктора Яшина.

КОНКУРС

В краевом центре чествовали лучших отцов. Их определил конкурс «Отец года», который в Хабаровске проходит пять лет.

Папа может все что угодно

Для участия в конкурсе важно, чтобы папа был не старше 35 лет. Его активная жизненная позиция и участие в социально-политической жизни тоже имели значение. Но главное, папа должен принимать участие в воспитании не менее двух детей.

— Поощрять отцов в День матери предложили женщины, — говорит **председатель Хабаровской городской думы Сергей Савков**. — Они гордятся своими мужьями, считают, что роль отцов важна в воспитании детей. Только папы могут научить их дисциплине, воспитать добрыми, сильными и мужественными.

(Окончание на 6-й стр.)



Фото Александра СТУДЕНИКОВА

Внимание! Завтра горячая линия!

• **Что дает городу муниципальная собственность и куда идут средства от аренды и продажи имущества?**

• **Как получить земельный участок в черте города?**

• **Когда будет завершено строительство парка «Северный» и какие новые объекты с участием частного капитала украсят город?**



На эти и другие вопросы ответит **Дмитрий Сергеевич ГАНИЧЕВ, заместитель мэра города, директор департамента муниципальной собственности.**

Звоните в среду, 28 ноября, с 11 до 12 часов по тел. 21-00-32. Предварительно вопросы можно задать в рабочее время по тел. 30-84-59.



Выходим из пике?

«Амур» (Хабаровск) — «Сибирь» (Новосибирск) — 3:1 (1:0, 1:1, 1:0). Шайбы забросили: Осипов (9), Шишканов (28), Петружалек (59) — у хозяев; Кулда (25) — у гостей.

Поединок держал зрителей в напряжении до последних секунд. «Бело-синие» играли два дня подряд, поэтому сибиряки в концовке выглядели посвежее. Но вратарь хабаровчан Алексей Мурыгин был явно в ударе, а когда гости пошли ва-банк, лучший бомбардир хозяев Якуб Петружалек поразил пустые ворота.

Две победы позволили дальневосточникам сократить отставание от зоны плей-офф до 11 очков. Кстати, в составе «Амура» произошли очередные изменения. Расторгнут контракт с

форвардом Александром Бутурлиным. Зато прибыл в расположение клуба титулованный финский нападающий, чемпион мира Янне Лаhti.

Ушли

на каникулы

«Шинник» (Ярославль) — «СКА-Энергия» (Хабаровск) — 2:2 (2:1). Мячи забили: Алхазов (8, 19) — у хозяев; Радченко (54), Арзуманян (78) — у гостей.

В день матча перед игроками нашего клуба были погашены все долги по заработной плате, так что они испытывали эмоциональный подъем. Но начало встречи получилось для «красно-синих» обескураживающим. Пропустив два гола (один из них с пенальти), хабаровчане долго не могли наладить комбинационную игру.

После перерыва во многом благодаря заменам ситуация изменилась, и армейцы спасли очко. Ничья позволила «СКА-Энергии» набрать 36 очков и завершить первый этап первенства на третьем месте. Зимние каникулы продлятся два с небольшим месяца. В начале февраля подопечные Александра Григоряна примут участие в розыгрыше Кубка ФНЛ, который пройдет на Кипре.

Валерий КОРОТКОВ

СИТУАЦИЯ

В пьяном угаре

Люди на льдине. Такую картину увидела хабаровчанка, гуляющая с детьми на «Заимке».

— Терпящими бедствие оказались четверо подростков 12 и 14 лет, одна из них девочка, — рассказывает **начальник пресс-службы Управления на транспорте по ДФО Наталья Яновская**. — В выходной день жительница села Корсаково, мать одного из мальчишек, отмечала день рождения. Сын утащил одну из бутылок, приготовленных к празднику, и выпил спиртное вместе с друзьями. Добавить адреналина решили на реке, не подумав о том, что лед еще тонкий. На отколовшейся льдине они проделали путь от с. Корсаково до «Заимки».

Печальных последствий удалось избежать лишь благодаря быстрому и слаженным действиям взрослых на берегу. Работающий на «Заимке» мужчина попытался притянуть льдину на берег с помощью веревки. Но зацепиться за нее подросткам не удалось, и они оказались в воде. Спасибо сотрудникам транспортной полиции. Достав из воды все еще пьяных подростков, они отогрели их горячим чаем до приезда скорой помощи. После осмотра врача их отвезли родителям. Те же по причине «веселого» настроения не заметили исчезновения детей. Разбираться с именинницей и ее гостями пришлось утром следующего дня, когда рассеялся пьяный угар.

Ольга ЧЕРВАКОВА

РЫНОК И ЦЕНЫ

«Квадрат» дорожает

Средний квадратный метр жилья в дальневосточной столице продолжает дорожать, на сегодняшний день его цена приблизилась к отметке 80 тысяч рублей.

За год показатель вырос почти на 17 тысяч рублей. Судя по всему, это далеко не предел. Тенденция в ближайшее время наверняка сохранится.

— Ничего удивительного здесь нет, — говорит **генеральный директор компании «Хабаровск Риэлти» Александр Аншаков**. — В последнее время Хабаровск уверенно держится в первой пятёрке городов страны по стоимости жилой недвижимости. И предпосылок для снижения темпов роста я пока не вижу.

В нынешнем году наши специалисты вообще без дела не сидели, даже летом в период отпусков провалов практически не было. Если проанализировать ситуацию в целом, то цены на квартиры не всегда соответствуют состоянию жилья, поэтому в процессе купли-продажи возможны варианты. Как говорят риэлторы, торг уместен. Но сказать однозначно, что продавец пойдет вам на уступку, нельзя. Бывает, что хрущевки, выставленные «упертыми» хозяевами на продажу, довольно долго не могут найти своего нового хозяина.

Лидеры по ценам на жилье в Хабаровске не меняются. Это микрорайоны Прибрежный, Большая — Вяземская, улицы Краснодарская, Флегонтова, Демьяна Бедного, Рабочий Городок. Немного выросла стоимость квартир в ДОСах, Авиагородке и поселке имени Горького. Большим спросом по традиции пользуются «однушки» и малосемейки.

Часто спрашивают: каков сейчас квартирный минимум для человека, который, не располагая большими финансовыми средствами, остро нуждается в жилье. Имея около миллиона рублей, можно вполне рассчитывать на приобретение комнаты с подселением в районах средней отдаленности от центра и на окраинах. Речь идет о жилых массивах Хабаровск-2, База КАФ, Пятая площадка, Красная Речка или поселок Березовка. А вообще разброс цен на квартиры в городе очень велик.

Что дальше? В декабре на рынке жилья планируется небольшое оживление, хотя явного ажиотажа перед праздниками ждать не стоит. А вот в январе-феврале наверняка последует определенное затишье. Оно и понятно, скажутся расходы людей на новогодние каникулы. К тому же в этот период многие предпочитают отдыхать за границей, что тоже связано с немалыми затратами.

В любом случае обвала на рынке жилой недвижимости в ближайшее время не будет. Одна из главных причин — развитие ипотеки, являющейся палочкой-выручалочкой для потенциальных новоселов. Банки расширяют линейку продуктов, предлагая все более привлекательные программы. И горожане активно пользуются услугами кредиторов.

Валерий КОРОТКОВ, фото автора



НАШИ ДАТЫ

Исполнилось 20 лет конкуренции, давшей потребителю свежий воздух. Но почему ей понадобилась защита и от кого?

Есть у государства две святых обязанности перед потребителями: создать условия для конкуренции предпринимателей и не позволять им нарушать наши права.

«Крыша» диктует цены?

Двадцать лет пролетели, а что приносили?

— Я тебе так скажу: до настоящей конкуренции нам, как до Москвы пешком. — говорит **бывший «красный директор», ныне пенсионер Леонид Гришин**, постоянный покупатель продуктов в одном из магазинов по Амурскому бульвару. — Хотя, заметь, доброго слова рынок уже заслужил. В магазинах есть все. Даже стыдно вспоминать времена, когда процветал блат. За кусок мяса или приличную одежду кланялись директору магазина. Сегодняшнему поколению это даже трудно представить. Магазины открываются друг на друге. В нашем доме есть помещение, где за год раз пять менялись вывески. Настырные предприниматели пытаются закрепиться на рынке. Это нормально. Конкуренция открыла свежий воздух. Одного, хоть убей, не понимаю: если товаров завозится много, почему не падают, а растут цены?

Друг Леонида Николаевича, **строитель Петр Драчун** менее оптимистичен. Странная, говорит, у нас конкуренция. Придешь на рынок — у всех одинаковые цены. «С крыши» их диктуют, что ли?.. Такое впечатление, что бизнес пытается выстоять за наш с вами счет. В один день у меня целых два приключения. В аптеке беру мазь, которой постоянно пользуюсь при хворах. Последний тюбик за двести пять рублей покупал месяца три назад. Сегодня за те же деньги мне предложили тюбик вдвое меньше.

В другом отечественном магазине, где нет даже отечественного гвоздя, беру простенький фильтр для очистки воды. То же самое. В упаковке уже не два прибора, как полгода назад, а всего один. Зато цена почти на девяносто рублей выше. «Облагоденствовал» родной бизнес. Зачем сеять и пахать? Завез заморский товар — получил двойной навар.

ЛИЧНОСТЬ

Прибыль — в силе ума

— Федор, спрос на книги падает, а ты решил открыть именно такой магазин — «Сила ума» — для любителей литературы. Не боялся рисковать?

— Абсолютно нет! Еще пять лет назад я был рядовым менеджером в одной из фирм Сыктывкара. Долгое время мечтал открыть свой книжный бизнес, планировал, ездил в Москву за деловой литературой. В итоге решил действовать. На карту поставил все — уволился из фирмы, взял кредит и арендовал место. Похожее на каморку, оно находилось на последнем этаже одного из торговых центров. Это единственное, что было мне тогда по карману...

— И как ты сумел раскрутиться?

— На рекламу у меня осталось не более 5 тысяч рублей. Я прикинул: на телевидении нет смысла пробовать, на листовки и оплату промоутерам не хватит. В итоге нашел выход в социальных сетях. Завел интернет-дневник, в котором начал

На недавнем международном молодежном бизнес-форуме «Хабаровск — город бизнеса, творчества и карьеры» предприниматель Федор Овчинников из Сыктывкара щедро делился с дальневосточниками рецептами успеха. В свои 30 лет он уже открыл сеть книжных магазинов, а сейчас раскручивает новую — сеть пиццерий.

описывать по шагам свой бизнес. Рассказывал, как сам закупал книги и привозил их в магазин, делал с друзьями ремонт, расписывал траты. В итоге на открытии магазина я увидел очереди. Посетители, в большинстве молодые люди, скупили почти все.

— Скажи честно, хоть раз было желание утаить прибыль?

— Были такие соблазны. Особенно когда магазин стал приносить немалую прибыль. Понимал, что нужно быть честным со своими клиентами и деловыми партнерами. Потерять доверие легко, а восстановить труднее.

— Бизнес — удовольствие или способ заработать деньги?

— В первую очередь, то, что доставляет мне удовольствие и делает жизнь инте-

реснее. Благодаря своему делу я постоянно развиваюсь, придумываю новые идеи и воплощаю их. Так, последнее мое достижение — сеть пиццерий «DoDo PIZZA». Уже открыл 8 заведений в Сыктывкаре, Челябинске, Белгороде, Уфе, Ижевске.

— Для успешного бизнеса важно образование?

— Отнюдь. Диплом не имеет никакого значения. К примеру, я получил образование археолога на историческом факультете в Сыктывкаре. Было время, когда хотел заниматься изучением артефактов и раскопками. В бизнесе важно — поставить цель и делать все, чтоб ее добиться. Хоть получи два высших образования, но если не умеешь реализовать себя — все бессмысленно!

— А возраст?

Без права на монополию



Обманывать нас стало выгодно и неказуемо. Госнадзор связали по рукам и ногам. Где это видано? Прежде чем проверить фирму, загодя ее предупреди. А за это время концы уходят в воду.

На удочке дельца

— Двумя руками поддерживаю ваших собеседников, извращающая пока у нас конкуренция, — соглашается **предприниматель Игорь Фатеев**. — Знакомый бизнесмен втюрил детским домам подмерзший картофель. Спрашиваю: спишь нормально? Представляете, ухом не повел. Жизнь, конечно, выдавит такой, с позволения сказать, бизнес. Но сколько людей еще попадет на удочку дельца! От такой «конкуренции» страдают добросовестные предприниматели. Порядочному фермеру перешли дорогу, поставив дешевую и некачественную продукцию.

Сами посудите, какая может быть конкуренция, если все берем с одного китайского склада? Пока не осознаем, что надо развивать собственное производство, что нас уже приперло, что импорт берет за глотку, толку не будет. Конкуренция должна побуждать к снижению цены.

Имею строительный бизнес, но недавно меня заинтересовала такая услуга, как шиномонтаж. Цены на нее в Хабаровске превышают средние по Дальнему Востоку на 22%, но ниже, чем в среднем по стране, на 3,2%. Засучивай рукава и зарабатывай. Потребитель будет рад: цены снизятся.

На поклон к монополисту

— 70% торговли нефтепродуктами падает на монополистов и их «дочек», — говорит предприниматель, владелец заправки, — на остальной поляне работаем мы, независимые продавцы. Какая тут может быть ценовая самостоятель-

ность или конкуренция? Кран в руках монополиста, к нему идешь на поклон.

— Что такое конкуренция... — размышляет **председатель городского совета по предпринимательству, генеральный директор ООО «Дальвестор-плюс» Александр Тишутин**. — Это стремление за свой кровный рубль изготовить продукцию качественнее, вкуснее, продать дешевле и привлечь новых покупателей. Потребитель должен иметь возможность выбора. Конкуренция призвана побуждать предпринимательство сбывать продукцию дешевле, стимулировать покупательский спрос. Иначе экономика встанет, как авто без двигателя.

Вместо комментария

Сегодняшний уровень нашей конкуренции действительно не позволяет оградить население от некачественных продуктов питания, жилищно-коммунальных услуг, обуви и бытовых электроники. Четвертое место по страданиям потребители отводят обману и обвесу покупателей. По данным статистики, 85% опрошенных граждан заявили, что в течение нынешнего года сталкивались с некачественными товарами и услугами.

Невидимая рука конкуренции пока робко начинает проявлять свою силу разве что в строительстве. На отрасль, которая питала и питает мировые экономики, большая надежда. Один строитель дает работу как минимум пяти представителям других профессий. В городе и крае около 900 строительных организаций. За последние пять лет объемы подрядных работ увеличились в 1,4 раза, а жилищного строительства более чем вдвое. Такое оживление вряд ли стало бы возможным без конкуренции.

По мнению **доктора экономических наук Светланы Авдашевой**, надо защитить нашу конкуренцию, прекратить вносить изменения в закон о ней. В документе достаточно норм, чтобы вести разумную политику, а многочисленные поправки приводят к губительным попыткам защитить конкурентов вместо конкуренции. Согласитесь, это разные вещи.

Подготовил Петр МАЗУР



— Не имеет никакого значения!

— Что посоветуешь тем, кто только планирует открывать свое дело?

— Тем, кто делают только первые шаги в бизнесе, ни в коем случае нельзя терять веру в себя и свои силы. Во время форума многие спрашивали меня: открыть дело или нет? Зачем терзать себя? Пробуйте, дерзайте! Я подчеркнул, что предпринимателю нужно быть готовым и к непредвиденным ситуациям. Они нередко случаются: то поставщик подведет, то новых сотрудников искать приходится, то конкурент перехитрит. Надо понимать, что успех не приходит сразу!

Светлана ТРУСОВА, фото автора

ПОКОЛЕНИЕ МОЛОДЫХ

Как замесить свое дело



Для нас блины — излюбленное лакомство. А для молодой предпринимательницы Маргариты Шафорост с этим видом выпечки связаны большие надежды. Девушка рискнула и организовала в Хабаровске первую сеть блинных киосков.

Идейная закуска

Идею открыть уличные ларьки, в которых можно купить только что испеченные блины, подсказали знакомые из Ростова. В европейской части России это уже давно привычный способ быстро и вкусно перекусить. Тщательно обдумав блинную затею, Маргарита Шафорост решила внедрить эту новинку в родном городе. Благо, за плечами юридическое образование и шесть лет работы барменом. Однако...

— Открывать свое дело было страшно, — рассказывает 24-летняя хабаровчанка. — Понимала, нужны средства, да и конкуренция в сфере общепита немаленькая.

Первым этапом в закуске своего блинного бизне-

са стал двухнедельный курс «Начинающий предприниматель», который Маргарита прошла в краевом Фонде поддержки малого предпринимательства. Там изучила основы маркетинга, составила бизнес-план и защитила его. В итоге полгода назад зарегистрировалась как индивидуальный предприниматель, получила единовременную субсидию в размере 70 тысяч рублей, а также взяла кредит в банке.

Вкусная начинка

Впрочем, по-настоящему «вкусным» стал следующий этап.

— Две недели ушло на то, чтобы найти рецепт самых вкусных блинчиков, — смеется Маргарита. — Для этого пришлось поставить дома такую же плиту, на

каких сейчас пекут блины в киосках. А начинки подобрали на любой вкус: и сладкие — с шоколадом или сгущенкой, и сытные — с курицей, ветчиной или сыром.

Название придумала само за себя говорящее — «Блин Блиныч». Начинаящая предпринимательница решила не тратить на рекламу по телевидению или в газетах.

— Ведь блины — исконно русское блюдо, — уверена Маргарита. — Поэтому лучшей рекламой для моего бизнеса — это яркий розовый цвет киоска и приятный аромат только что испеченных блинов.

Молодая бизнесвумен понимала, что, открывая только один киоск, раскрутить свое дело вряд ли получится. Поэтому она решила создать сеть из нескольких стационарных точек. Но столкнулась лицом к лицу с проблемой нехватки свободных мест: многие уже заняты конкурентами или были не по карману. В итоге удалось арендовать три киоска в разных частях города. Особое внимание Маргарита уделила обучению сотрудниц. Здесь важна любая деталь — как печь блины, сколько начинки класть, что нужно сказать покупателю, чтобы он пришел еще не один раз.

В начале августа сеть киосков «Блин Блиныч» открылась для хабаровчан. Первое время Маргарита вместе с мужем ежедневно покупала продукты на оптовой базе и развозила по точкам.

— Постепенно налажи-

вала контакты с поставщиками, — отмечает начинающая предпринимательница. — Для них ведь что важно — постоянство и большие заказы, а для меня — качество и приемлемые цены.

Уличная закуска

По мнению Маргариты, пока хабаровчане не привыкли к такому фастфуду с русским национальным оттенком. Многие по-прежнему предпочитают перекусить жареным пирожком или изысками зарубежной кухни — шаурмой, пян-се, хачапури. В отличие от уличных ларьков с фастфудом, известную в городе сеть кафе «Блин» Маргарита конкурентом не считает.

— У нас разные потребители, — объясняет предпринимательница. — В кафе посетитель готов оставить большую сумму и потратить время на трапезу. А уличная сеть для тех, кто хочет недорого и по-быстрому заморить червячка.

Правда, пока сложно говорить о существенной прибыли. Многие дается непросто: большие счета за электричество и обучение персонала.

— Постепенно жители города узнают о сети, появляются постоянные покупатели. Я работаю без выходных, с утра до позднего вечера, и это не менее важно, верю в свое дело и собственные силы, — с уверенностью заключает Маргарита.

Светлана БАЦИНА,
фото автора

РЕЙД

Чуть более месяца осталось до конца года, но треть хабаровских предпринимателей еще не выплатила налоги за 2011 год.

Только в третьем квартале 2012 года задолженность частных предпринимателей и предприятий по страховым взносам выросла более чем на 80,4 млн руб. Итого: 473 предприятия Хабаровска задолжали в Пенсионный фонд и Фонд социального страхования 600 млн руб.

Сотрудники этих фондов и судебные приставы выбрали самых крупных на сегодняшний день должников и нанесли им визит.

— Сейчас мы исполняем решения суда, но если задолженность не будет погашена, можно возбуждать процедуру банкротства, — говорит заместитель начальника управления Пенсионного фонда по г. Хабаровску и Хабаровскому району Николай Ганчихин. — Но это в том случае, если сумма долга более 100 тыс. рублей и в течение трех месяцев не будет сделано ни одного взноса. Пока же пытаемся решить проблему мирным путем.

Первым в очереди должников — ОАО «Дальневосточный специализированный трест «Дальтрансстрой».

— Задолженность предприятия впечатляет — 14 млн руб. — объясняет Николай Ганчихин. — Директору треста неоднократно направлялись предупреждения, но он их попросту игнорирует. Между тем предприятие считается крупным, сотрудников

Визит к должнику

много. За счет кого оплачиваются их больничные и пенсии?

Ответы на эти вопросы приставы хотели бы получить у руководителя предприятия, но пообщаться с ним так и не получилось.

Далее в списке ИП Иванова А.А. Хабаровчанке принадлежит торговый павильон на продуктовой базе «Многорядов». Никаких признаков того, что предприятие на грани краха. Товаров много, покупателей тоже.

— Владелица этого торгового предприятия — в списке злостных неплательщиков, — рассказывает судебный пристав Надежда Картанашева. — Бизнес она ведет по своим, только ей понятным правилам. Накапливает такой большой долг, что приходится применять репрессивные меры. После этого полностью или частично долги погашаются, и все начинается сначала. Сейчас ее задолженность около 400 тыс. руб.

В то утро судебные приставы изъяли из кассы всю наличность, предупредили о том, что изымут торговое оборудование, и дали владелице бизнеса сутки для погашения долга.

— Заплатит? — спрашиваю у приставов.

— Если хочет и дальше торговать, то заплатит, — убежденно отвечает Надежда Картанашева. — Знаете, бизнес хоть и частный, но правила для всех едины. Тем более что предпринимательскую деятельность женщина ведет не одна, а привлекает наем-

ных работников. Случись болезнь или декрет, выплаты средств будут требовать в соцстрахе. А откуда там возьмутся деньги, если работодатель ничего не отчисляет, хотя и обязан? Желаящих увильнуть от обязательств сколько угодно, поэтому мы и ходим в такие рейды. Только в этом году уже 382 раза выезжали. Результат есть. По Хабаровску и Хабаровскому району погашена задолженность по страховым взносам более чем на 18 млн рублей. Если предприниматели не хотят добровольно работать по закону, применяем репрессивные меры. С расчетных счетов предприятий, которые в срок не уплачивают страховые взносы, списано денежных средств на сумму более 330 млн рублей.

С января по октябрь 2012 года недоимка в бюджет края по специальным налоговым режимам и НДС от индивидуальных предпринимателей увеличилась в 1,3 раза и составила 122,7 млн рублей. Основные причины роста недоимки в бюджет края субъектами малого бизнеса — неуплата средств, доначисленных по результатам налоговых проверок и по текущим платежам, а также представление налогоплательщиками заведомо ложной нулевой отчетности, необоснованное применение льготной ставки налога.

Ольга ЧЕРВАКОВА

НОУ-ХАУ

Этот магазин — результат совместного труда покупателей и продавцов. Именно покупатели превратили обычную лавку на Пятой площадке, торгующую видео, аудио и детским ширпотребом, в Мекку ценителей аниме.

Аниме на продажу

Сюда еще по привычке заглядывают «аборигены», просят диск «Миши Круга» или сделать копию на ксероксе. Правда, с каждым днем случайных посетителей все меньше — здесь ждут фанатов японской анимации, готовых обставить свое жилище фигурками из сериалов «Наруто» или «Шамана Кинга», заклеить стены картинками с рисованными героями и самому обрядиться в полном соответствии с канонами причудливой анимэшной моды.

— У нас есть и костюмы, и парики различных героев, чтобы можно было перевоплотиться, — рассказывает Анна Вторушина, продавец необычного магазина. — Мы можем и на заказ достать вещи или сувениры, даже не верится, что еще недавно все было иначе...

А год назад местная ребятня озадачила работников магазина: почему у них нет популярных статуэток аниме? За спросом вскоре последовало предложение — первые пять фигурок большеглазых магических воинов раскупили мгновенно. Заказали еще, немного расширился ассортимент, — странный товар снова разошелся.

— Наши юные покупатели заразили своим увлечением, — смеется Анна. — Они так восторженно отзывались об увиденных мультфильмах, что нам самим захотелось посмотреть. Мы заказали костюмы для фестиваля аниме и вместе с ребятами отправились на мероприятие. Слышать и читать о фестивалях аниме — это одно, но когда попадаешь внутрь, тебя покориет энергетика, исходящая от людей, искренне увлеченных японской анимацией. Тогда мы и решили отдать один отдел в магазине под продукцию аниме. Думали, что он будет выживать за счет других продаж. А теперь мы отказываемся от привычных товаров в пользу аниме.

Всего за год удалось раскрутить магазинчик, хотя Анне и ее коллегам поначалу не верилось в успех этого предприятия — раскручивать такой специфический бизнес в удаленном от центра районе сложно. Но хабаровские любители аниме, видимо, сами передают друг другу информацию о «своем» магазине.

— Наши клиенты — это не только дети, живущие на Пятой. Приезжают со всех районов краевого центра и взрослые, и подростки, — делится продавец.

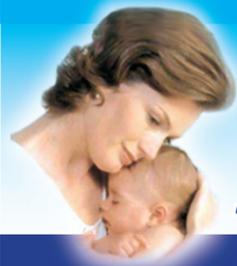
Кстати, по наблюдениям Анны Вторушиной, подростки, выросшие на аниме, сильно отличаются от своих сверстников. Это чаще всего люди творческие, с богатым внутренним миром. И что немаловажно, им чужды вредные привычки. Аниме увлекает их, помогает раскрыться, а времени на глупости почти не остается.

Сейчас трансформирующийся магазин напоминает кружок по интересам. Продавцы с удовольствием обмениваются новостями с клиентами и даже стали осваивать с ними технологию изготовления движущихся кукол. Может, это даст новый поворот в развитии анимэшного бизнеса.

Ирина ТРОЦЕНКО,
фото Дмитрия СУДАКОВА



Выпуск подготовлен совместно с отделом развития предпринимательства управления экономического развития администрации г. Хабаровска



ХАБАРОВСК В женских лицах



Специальный выпуск общественной организации «Хабаровский городской союз женщин» • 27 ноября 2012 г.

ТРАДИЦИЯ

На круглом столе, приуроченном ко Дню матери, обсудили проблемы современной семьи и воспитания детей.

Не жалея средств

Его организовали городской Союз женщин и совет политических партий и общественных организаций при мэре г. Хабаровска. В Городском дворце культуры встретились представители администрации и хабаровские семьи.

— Вопросы воспитания детей и молодежи в числе самых приоритетных в работе городских властей, — говорит **мэр города Александр Соколов**. — Ведется планомерная и масштабная работа, направленная на укрепление и поддержку института семьи. Действуют 60 целевых программ, 22 из которых затрагивают интересы семей, особенно малообеспеченных и многодетных. Уже не первый год среди мероприятий оказания адресной помощи, организация питания и отдыха детей, поддержка талантливой молодежи.

Участники встречи отметили, что в краевой столице развивается система дошкольного образования. По словам **заместителя председателя городской думы Александры Гавриловой**, в детских садах предоставлено более 5 тысяч мест для хабаровских малышей. В городе 17 муниципальных учреждений дополнительного образования помогают детям развивать таланты.

Как подчеркнула **председатель Хабаровского городского союза женщин Альбина Коровина**, с каждым годом демографическая ситуация в городе улучшается. Только в прошлом году на свет появилось 7,5 тысячи маленьких хабаровчан. Несколько же лет назад их было не более 4,5 тысячи.

Уполномоченный по правам ребенка по Хабаровскому краю Светлана Жукова отметила, что у современной молодежи семья находится в тройке жизненных приоритетов, наравне со здоровьем и карьерой.

Участники встречи единодушно признали, что юным хабаровчанам важно объяснять ценность брака. Многодетный папа Роман Алексеев, приведя статистику разводов в городе,

Душевно, по-семейному!



Награждается семья Ольги и Алексея Климовых

предложил проводить просветительские лекции и встречи для студентов.

Семейные истории

Кульминационный момент круглого стола — вручение градоначальником благодарственных писем и подарков 15 семьям, в которых родители воспитывают более трех детей, активно участвуют в общественной жизни города. Их чада учатся на «хорошо» и «отлично», увлекаются искусством и спортом, становятся призерами олимпиад и конкурсов.

Семьи поделились своим секретом благополучия. Юрий и Оксана Уймановы воспитывают пятерых детей. Они уже не первый год проявляют интерес к городским конкурсам и соревнованиям, в которых участвуют всей семьей. Первого ребенка Оксана родила в 19 лет. Сейчас дочь Маша учится в девятом классе. Она помогает родителям в воспитании средних братьев — Ивана и Георгия и заботится о младших — пятилетней Александре и трехлетнем Давиде.

— Важно решать все сложности вместе, понимать и выручать друг друга в любых ситуациях, — говорят Юрий и Оксана. — На выручку приходят старшие дети. Они могут забрать младших из садика или помочь по хозяйству.

Супруги Александр и Ольга Аднорал поженились 13 лет назад. Как большинство моло-

дых пар, хотели иметь одного ребенка, максимум двоих. На счастье супругов, они воспитывают пятерых замечательных детей. Самой старшей, Алисе, тринадцать, а младшей, Ане, скоро исполнится год. Во время круглого стола Александр рассказал о своей семье, которая

и зимой, и летом посвящает время спорту. И это объяснимо, ведь глава семейства — председатель тренерского совета Дальневосточной федерации кикбоксинга.

— Спортивное воспитание необходимо детям, — считает Александр. — К примеру, женская половина решила отдать предпочтение танцам, а единственный сын, десятилетний Семен, выбрал бассейн и зал борьбы.

На встрече многодетный папа поблагодарил мэра города Александра Соколова за поддержку спортивных школ и молодых дарований, строительство новых стадионов и площадок.

В семье настоятеля храма святителя Иннокентия Иркутского Олега Хуторского и его супруги матушки Марии трое детей. Они воспитываются в православной традиции, получают достойное образование и активно занимаются спортом. Самый младший, Марк, занимается карате, Иннокентий учится в суворовском училище,

старшая дочь Анна окончила Тихоокеанский государственный университет.

— Воспитание неотделимо от творчества, — считает Олег Хуторской. — Но главное в семье — это любовь, которой не бывает без жертвенности.

После слово было передано юным гостям встречи. Даша, которая растет в семье Александра и Натальи Рыбиных, прочла стихотворение, посвященное своим родителям. А Леонид Литовченко рассказал о маме, которая с малых лет прививала ему любовь к театру.

Обсудив насущные проблемы, участники единогласно приняли резолюцию «Отцы и матери Хабаровска — за достойную жизнь детей». В ней они прописали, какими качествами должны обладать современные родители: быть оптимистами, вежливыми, отзывчивыми, ответственными, справедливыми, а главное — любящими свою семью.

Светлана ТРУСОВА,
фото автора

Резолюция круглого стола на тему «Отцы и матери Хабаровска — за достойную жизнь детей»

Мы, родители, участники круглого стола, убеждены: все начинается с семьи, семья — это жизнь. Нас объединяет любовь к нашим детям и ответственность за их будущее, желание обеспечить им безопасную жизнь и подарить счастье, вырастить наших ребят достойными людьми.

Чтобы обеспечить нашим детям достойную счастливую жизнь, мы готовы и обязуемся:

1. Быть грамотными родителями: постоянно повышать уровень своей родительской и психолого-педагогической грамотности, быть надежными партнерами классного руководителя (воспитателя).
2. Быть любящими и требовательными родителями: окружить ребенка заботой, вниманием и любовью, при этом быть требовательными и справедливыми.
3. Быть активными родителями: читать и размышлять, просматривать кинофильмы и учиться анализировать, посещать выставки, развивать вкус, творчество, использовать свободное время для организации совместного с детьми полезного дела, а также здорового образа жизни.
4. Быть партнерами детей: относиться к ним как к взрослым, уважать их увлечения, интересы и взгляды.
5. Быть родителями-патриотами нашего города: посещать с детьми музеи, выставки,

школьные, районные, городские соревнования, мероприятия, праздники в честь Дня города; вести работу по патриотическому воспитанию детей, сохранению исторического и культурного наследия нашего города.

6. Быть ответственными родителями-воспитателями: передавать детям нормы и ценности жизни, воспитывать ответственность за собственные поступки, поведение, учить ребенка предвидеть последствия своих действий.

7. Быть позитивными родителями: хвалить ребенка, признавать его достижения, успехи, научить уважать родных людей, учителей, показывать в этом личный пример.

Мы несем ответственность за сохранение физического и психического здоровья наших детей. Мы очень хотим, чтобы они росли здоровыми, образованными, воспитанными, успешными, и будем всячески им в этом помогать.

Мы обращаемся ко всем родителям города Хабаровска с просьбой поддержать принципы, изложенные в резолюции.

КОНКУРС

Папа может все что угодно

(Окончание. Начало на 3-й стр.)

Тем не менее Юрий Волненко — один из победителей конкурса «Отец года», кандидат филологических наук, доцент кафедры Хабаровского пограничного института ФСБ РФ, пожимает плечами, когда ему задают вопрос: что нужно сделать, чтобы стать лучшим отцом 2012 года?

— И сам не знаю. Живу, как считаю правильным, работаю, люблю жену, сыновей. Антону 13 лет, Владимиру 9. Один, как папа, любит спорт, занимается тхэквондо, другой рисует, и этим он в маму. Вообще за 13 лет семейной жизни я понял, что хороших пап без хороших мам не бывает. Я благодарен своей жене Наталье в первую очередь за то, что в любой момент своей жизни, счастливый или трудный, могу рассчитывать на ее понимание и поддержку. Считаю, что для воспитания мальчиков

пример отца очень важен. Поэтому мы всегда вместе: за городом на природе, в театре, бассейне.

«Отец года» Андрей Сидоров, учитель физкультуры лицея «Ступени», пришел на праздник с супругой Ириной и тремя детьми. Старшей, Настеньке, 7 лет, младшему, Никите, 10 месяцев. Средний уверенно обосновался на отцовских руках и с высоты своего положения с любопытством взирав на людей, которые пришли посмотреть праздничный концерт.

— Мне повезло, — говорит жена Андрея, медик по профессии. — Без такого отца с тремя детьми было бы непросто. Но он молодец, все успевает. Получил два высших образования, в лицее у него еще 400 ребят. При этом мне всегда достаются поцелуй и теплое слово, а детям отдано все его свободное время. Больше всего времени с папой проводит Настя,

старшая дочка. Они вместе отправляются в школу, вместе возвращаются. И тренируется Настя в лицее тоже у папы. Андрей спортивный человек. Ему было не лень организовать в команду детвору во дворе. Он хорошо играет на гитаре, поет романсы и меня с детьми этим заразил. Средний сын во всем подражает отцу, пришлось ему тоже купить гитару. Планов у мужа много, их мы обсуждаем вместе. Вот думаем о четвертом ребенке.

В этом году победителями конкурса «Отец года» также стали Максим Пугачевский, кандидат физико-математических наук, сотрудник научного центра Дальневосточного отделения Российской академии наук, отец троих детей, и Павел Апарин, начальник управления по воспитательной и внеучебной работе со студентами ТОГУ.

Кстати, именно Павел назвал сына значимым для Хабаровска и очень редким по



Семья Андрея Сидорова

сегодняшним временам именем — Ерофей. Теперь в нашем городе два Ерофея Павловича: Хабаров и Апарин.

Вера МУРАШЕВА,
фото Александра СТУДЕНИКОВА

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

Открыты для горожан

За неполные 11 месяцев текущего года в управление по физической культуре и спорту администрации Хабаровска поступило более 350 обращений от жителей нашего города.

— Большинство людей звонят по телефону, но есть и письменные обращения, их за прошедший период было порядка пятидесяти,— прокомментировала ведущий специалист управления Анастасия Лютова. — Чаще всего спрашивают, как записать своего ребенка в ту или иную секцию по месту проживания. Интересуются, можно ли принять участие в окружных соревнованиях, которых становится все больше.

Многих волнуют вопросы, связанные со строительством простейших спортивных сооружений во дворах и их содержанием. Отрадно, что в последнее время растет количество предложений по развитию массового детско-юношеского спорта в Хабаровске. Не обходится и без жалоб, на которые оперативно реагируем.

— Самую актуальную информацию мы регулярно размещаем на сайте муниципалитета и на нескольких интернет-порталах города. Личный прием граждан ведут начальник управления Валерий Паршин или его заместители два раза в неделю: по вторникам и четвергам с 17 до 18 часов, — добавила Анастасия Лютова.

Валерий КОРОТКОВ

ВОПРОС — ОТВЕТ

Меры поддержки домохозяйина

ПОЧТИ

Домохозяйка, объединяйтесь!

Союз собственников жилья Хабаровского края берет начало в Хабаровске до конца года.

Решением об этом принято в ходе горячего обсуждения членами рабочей группы по мониторингу тарифов в сфере ЖКХ и представителей Законодательной думы Хабаровского края.

Как пояснил один из председателей комитета ООД «Альфа-Союз» Павел Лобовая, цель новой организации — защита прав и интересов жильцов помещений от беспорядочной и произвольной смены тарифов, создание механизма совместной работы собственников помещений в многоквартирных домах. ТСЖ и прочие объединения в организации правления домов. Сейчас же работа по под-



готовке к созданию общегородского объединения собственников жилья Хабаровского края предстоит провести ряд мероприятий. Планируется, что в ближайшее время будет проведено собрание жильцов, чтобы обсудить возможность создания такой организации. Также планируется провести ряд мероприятий по информированию жильцов о деятельности организации.

«Домохозяйка, объединяйтесь!» — под таким заголовком в октябрьском спецвыпуске «Ваш кошелек» вышел материал, посвященный созданию в Хабаровске Союза собственников жилья Хабаровского края.

Материал вызвал интерес у хабаровчан, сразу несколько наших

читателей обратились к нам с вопросами, как можно стать членом новой общественной организации, а также куда обращаться гражданам, чьи права домовладельца нарушены. Спешим порадовать их — уже не созданной (учредительная конференция планируется в конце года) организации, тем не менее, уже появилась своя информационная служба. Она размещается по адресу: ул. Ким Ю Чена, 38, оф. 203. Также вы можете позвонить по телефонам: +7 914-406-2588, (4212) 45-78-58 либо написать по электронному адресу: sk_atr@mail.ru.

Напомним также, что помимо общественников большое внимание вопросам защиты прав и законных интересов собственников жилых помещений, оказанию информационной, ме-

тодической, экспертной и юридической помощи домкомам, ТСЖ и УК сегодня уделяется в администрации города. Как уже писала наша газета, в структуре управления ЖКХ со следующего года начнут работать муниципальные жилинспекторы, а также постоянно действующая комиссия по рассмотрению правонарушений в сфере управления и содержания многоквартирных домов. Контакты новых структур мы обязательно опубликуем в нашей газете после начала их работы. Ну а уже сейчас вопросы и предложения, связанные с оказанием услуг в сфере ЖКХ, можно направлять в городское управление ЖКХ на адрес электронной почты: gkh@khabarovskadm.ru.

Сергей ДЫМОВ

Юбилейные счетчики

В этом году МУП «Водоканал» исполнилось 105 лет. В связи с этим здесь объявили о проведении акции — снизили стоимость установки счетчиков на 50%. Выросло ли количество желающих поставить счетчики в квартирах? И будут ли какие-то послабления в этом вопросе в следующем году или цена установок счетчиков резко возрастет?

Мargarита Чередниченко

На вопрос читателя отвечает директор МУП г. Хабаровска «Водоканал» Владимир Стеблевский:

— Как только мы объявили о начале акции, сразу увеличилось количество заявок. К сожалению, за последние полгода их стало меньше. Причина даже не в стоимости, а в тех расчетах, которые производят сами жильцы. Не всегда ставить счетчики выгодно. Если в квартире проживает больше, чем положено, или прописан один, а проживает 12, то по нормативу он и оплачивает за одного, а не за 12 человек. Счетчик поставит, будет платить в разы больше, а не поставит — будет платить по нормативу, а все что свыше, пойдет че-

рез прибор общедомового расхода воды на тех жильцов, у которых установлены счетчики.

С введением 354-го постановления «О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в МКД и жилых домов» система расходования воды и оплата за нее через ОДН выстраивается более объективно не только для собственников, установивших счетчики, но и для тех, кто их не поставил в своих квартирах. Скидка на установку приборов учета будет действовать до 1 января 2013 года, а дальше будем смотреть, продлевать ее или нет

Подготовила Елена ЧЕРНИКОВА

На правах рекламы

БИЗНЕС

Куда утекают деньги учредителей...

Не имеет значения, состоит ли ваша компания из трех человек или насчитывает тысячи сотрудников, — вы так или иначе имеете дело с персоналом, который нанимаете с целью увеличения дохода компании.

Между тем более 80% бизнесменов, как опытных, так и начинающих, сходятся в том, что острее всего выглядит проблема найма и мотивации персонала по продажам. Зачастую именно «слабые звенья» в отделе продаж не позволяют компании выйти «на полный ход».

Нередкий случай, когда компания предоставляет действительно хороший товар или услугу, вкладывается в дорогую рекламу, но этот товар или услуга все равно слабо продаются. А ваши менеджеры приводят вам различные объяснения, почему они не могут его продать (сезон-несезон, цена, лень и пр.). Знакомо?

Процесс продаж есть, но эффективных продаж нет?

Когда недопродают ваши продавцы и менеджеры, работу за них доделывают более обученные, расторопные и ответственные продавцы конкурентов!

Как не допустить

Многие владельцы бизнеса, осознавая реальный потенциал их собственной компании по размеру прибыли, объему продаж, доле рынка, не достигнув задуманной планки, принимают за оптимизацию бизнеса, расширение, диверсификацию и прочее, забывая о доходе компании.

При этом не придают должного значения вопросу эффективного управления продажами. И нет принципиальной разницы, производите ваша компания, продает ли продукт или услугу, зачастую, если она наладит дела только в этом отдельно взятом ресурсе — **ПРОДАЖИ**,

ее доход вырастает в разы практически мгновенно!

Не окупая зарплату, да еще и не производя дохода, неэффективные продавцы, по сути, пускают на ветер деньги учредителя.

Сколько вы как владелец/руководитель компании теряете личных финансовых средств от найма неэффективного персонала? А сколько времени уходит на собеседования, обучения? Наняли — обучили — поставили продавать — уволили. Если картина знакома, то наверняка подсчитывали ущерб от текучки. А сколько косвенного ущерба приносит вам недобросовестный сотрудник, каждый раз недопродавая клиентам? Или еще хуже, переходя работать в другую компанию (к вашим конкурентам) и распространяя не очень хорошие отзывы о вас.

И размеры недополученной прибыли порой ошеломляют!

Действуйте!

Начните с расчета. Сколько стоит компании получить клиента? Каким количеством персонала создается доход в настоящее время? Какова конверсия результативной продажи вашего сотрудника? Сколько времени вы вкладываете на стажировку, постановку на пост вашего менеджера, который должен заключать результативные сделки? Все ли продавцы точно понимают, кто ваш клиент? Изучаете ли вы успешные действия лидеров продаж, конкурентов? Привязана ли зарплата продавцов к результату?

Попросите лучших продавцов фиксировать свои успешные действия, которые помогут создать инструкцию для продавцов вашей компании. Инвестируйте в обучение только у лекторов-практиков, имеющих высокие показатели собственного бизнеса. Это только начало пути к стабильно высоким продажам.

И помните, САМЫЕ БОЛЬШИЕ ПОТЕРИ КОМПАНИИ — ЭТО НЕЗАРАБОТАННЫЕ ДЕНЬГИ!

Дальнейшей пошаговой технологией, а также всеми СЕКРЕТАМИ результативных инновационных ПРОДАЖ от А до Я поделится с представителями бизнеса Хабаровского края **АНДРЕЙ РУБЛЕВСКИЙ** на легендарном практикуме «КАК СДЕЛАТЬ ПРОДАЖИ СТАБИЛЬНО ВЫСОКИМИ» **17—19 декабря 2012 года!**

Его система — это способ получения долгосрочных результатов от отдела продаж. И для этого он работает не только с продавцами, но и с самим руководителем компании.

ПРОГРАММУ ПРАКТИКУМА, ДЕТАЛИ БРОНИРОВАНИЯ И СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ ВЫ МОЖЕТЕ ПОЛУЧИТЬ по тел.: **+7 (4212) 940-964**, e-mail: **uspeh-bizforvard@mail.ru** или в отделении международной компании «БизнесФорвард-Хабаровск» (ул. Шабалина 19а, оф. 319).

БРОНИРУЙТЕ места на семинарах заранее! Это позволит вам существенно сократить инвестиции в обучение. **Тел. +7 (4212) 940-964.**

ВЫ ПОЛУЧИТЕ НА ПРАКТИКУМЕ:

- только практические и только результативные инструменты увеличения дохода в разы за счет эффективного найма, обучения и «прокачки» персонала, работающего с вашими клиентами;
- инструменты инновационной запатентованной технологии найма и продаж RECRUTECH и NEW ERA Selling, которые высвобождают 80% времени руководителя и обеспечивают высокую продуктивность и отдачу вашей команды (ранее применялась только в крупных корпорациях за рубежом);



Андрей РУБЛЕВСКИЙ — бизнесмен-производственник (18 лет в бизнесе), 19-летний опыт личных продаж. Входит в пятерку самых лучших мастеров по продажам и найму в Восточной Европе! По его методикам обучено 17 000 владельцев бизнеса и продавцов в России и СНГ.

— успешные действия компаний, делающих стабильно высокие продажи круглый год!

— прозрачную систему мотивации и оплаты труда продавцов, «заточенную» на результативные сделки!

— инструменты и технологию продаж, которую легко применить и внедрить силами менеджеров;

— точные действия и много тонкостей, чтобы стать профи даже в самых непростых продажах. «Золотая инструкция продавца».

✓ **ДОКАЗАНО ОТЗЫВАМИ!** Только за октябрь 2012 года более 400 руководителей из 7 городов России достигли победы и осознания по результатам практикума www.businessforward.ru.

**Читайте
в следующих
номерах!**

**✓ Реформа ЖКХ.
Приняты новые
коммунальные нормативы**

**✓ Ваше здоровье.
Как работает врачам
скорой помощи**

**✓ Культурная столица.
Парад талантов
хабаровских балетмейстеров**

Уважаемые хабаровчане!

Хабаровская теплосетевая компания поздравляет вас с наступающим Новым годом и дарит возможность встретить год без долгов!

С 1 по 27 декабря 2012 г. Хабаровская теплосетевая компания проводит акцию по списанию пени.

Абонентам, полностью погасившим долги за тепло и оплатившим текущие начисления декабря **до 27 декабря 2012 г.**, будет списана пеня (за исключением граждан, задолженность которых была направлена в суд для принудительного взыскания).

Факт списания будет отражен в квитанции за февраль 2013 года.

**Календарь переверните —
Нет проблем и нет хлопот,
Плату вовремя внесите —
Будет счастливым новый год!**

**Хабаровская
теплосетевая компания**

Муниципальное автономное учреждение объявляет конкурс на проведение аттестации рабочих мест по условиям труда

Количество рабочих мест — 33.

Предложения принимаются в произвольной форме по тел./факсу **8 (4212) 30-84-59**; адрес электронной почты vesti@khab-vesti.ru

Срок проведения конкурса: с 12.11.2012 по 30.11.2012 г. — прием заявок; с 01.12.2012 по 09.12.2012 г. — подведение итогов, заключение контракта.

Срок оказания услуг — до 29.12.2012 г.

ООО «ДВ-Строй», ИНН 2724135951, КПП 272401001, объявляет о своей ликвидации. Все претензии принимаются по адресу: г. Хабаровск, ул. Клубная, д. 28, оф. 7, в течение двух месяцев со дня публикации.

Редакция газеты приглашает к сотрудничеству РАСПРОСТРАНИТЕЛЕЙ ПЕРИОДИЧЕСКОЙ ПЕЧАТИ

Контактный телефон 32-77-62

НЕДВИЖИМОСТЬ

КУПЛЮ

- Земельный участок в Хабаровском овощесовхозе под строительство дома по разумной цене. **77-50-90.**
- Дачу в районе ост. «Полярной», Воронежа (свет и охрана обязательны). **77-35-60.**

ОБМЕН

- Обменяю 1-комн. кв. в Северном мкр на комнату с подселением или частный дом в любом районе. Рассмотрю все варианты. **72-25-51.**

РАЗНОЕ

ПРОДАМ

- Шубу жен. мутоновую (новая, цвет черный, р. 50—52), недорого. **8-924-206-36-17.**
- Памперсы взрослые № 2, пеленки 60 x 90. **8-924-414-14-80.**
- Стиральную машину-автомат «Ардо» за 1 000 руб. **77-96-81.**
- Гардину для штор (белый пластик, дл. 2,5 м, потолочная) за 250 руб., пароварку за 600 руб., эл. глянецватель, фотоувеличитель «Юность», колонки для компьютера, книги, ролики с ботинками, р. 39—41. **8-914-776-14-89, 56-49-36.**
- Кастрию компании «Цептер» (новая, 4,5 л) за 13 тыс. руб. **8-914-771-35-64.**

- Эл. миксер компании «Цептер», б/у, за 7 тыс. руб. **8-914-771-35-64.**
- Дубленку жен. (р. 46, б/у, длинная, с капюшоном) за 2 тыс. руб. **8-914-771-35-64.**
- Пальто д/с жен., р. 52—54, дубленку жен. нат., р. 42—44, пиджак жен. кож., р. 52—54, костюм жен. новый (пиджак, юбка, р. 52—54), дубленку муж. нат., р. 40—42, брюки муж. новые, р. 40—42. **8-914-776-14-89, 56-49-36.**
- Шубу из овчины (р. 46, б/у, цвет серо-синий) за 2 тыс. руб. **8-914-771-35-64.**
- Куртку новую (утиный пух, р. 48, желто-оранжевого цвета, тонкая, легкая) за 2 тыс. руб. **8-914-771-35-64.**
- Куртку муж. с подстежкой (б/у, черная, р. 46) за 800 руб. **8-914-771-35-64.**
- Шубу каракулевою (р. 48—50, в хорошем состоянии) за 1 500 руб., дубленку нат. молодежную (б/у, р. 46); ковер 2 x 1,5 м (цвет коричневый с желтым) за 1 700 руб., люстру (3 фонарика, цвет черный) за 900 руб., одежду (дешево). **8-914-545-19-21.**

Телефоны отдела рекламы:
31-47-91, 32-87-11, 32-76-71

Афиша 27 ноября
(В репертуаре кинотеатров возможны изменения)

«ГИГАНТ»

БОЛЬШОЙ ЗАЛ. «Хранители снов» (0+) (3D) — 11.00, 13.00, 15.00, 17.00; «Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 19.00, 21.20, 23.40.
МАЛЫЙ ЗАЛ. «Грязная кампания за честные выборы» (16+) — 11.00, 15.20, 19.20, 23.50; «Рассказы» (18+) — 17.10; «Экипаж» (18+) — 12.40, 21.10.
ЗАЛ ХРОНИКИ. «Соловей-разбойник» (16+) (3D) — 10.30, 14.30, 18.20, 22.20; «Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 12.20, 16.20, 20.10.
НОВЫЙ ЗАЛ. «Мой парень — псих» (16+) — 12.00, 14.10, 20.50; «Возлюбленные» (18+) — 16.20; «Хранители снов» (0+) — 19.00, 23.00.
Ул. Муравьева-Амурского, 19. Тел.: 32-58-28, 90-50-50 (автоответчик).

«СОВКИНО»

БОЛЬШОЙ ЗАЛ. «Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 16.30, 18.40; «Хранители снов» (0+) (3D) — 11.00, 12.50, 14.40; «Соловей-разбойник» (16+) (3D) — 20.50.
МАЛЫЙ ЗАЛ. «Облачный атлас» (16+) — 10.30, 13.20, 16.20, 19.20.
ЦИФРОВОЙ ЗАЛ. «Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 11.40, 13.50; «Грязная кампания за честные выборы» (16+) — 18.30; «Хранители снов» (0+) (3D) — 20.10; «Экипаж» (18+) — 16.00.
ЭЛЕКТРОННЫЙ ЗАЛ. «Фестиваль Future Shorts» — 18.00, 20.00. Ул. Муравьева-Амурского, 34. Тел.: 32-40-65, 32-78-91.

«ДРУЖБА»

«Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 12.40, 16.40, 20.40; «Хранители снов» (0+) (3D) — 9.00, 10.50, 14.50, 18.50; «Облачный атлас» (16+) — 22.50. Амурский бульвар, 56а. Тел.: 21-10-26, 21-10-86.

«FOURROOM»

ФИОЛЕТОВЫЙ ЗАЛ. «Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 9.00, 10.50, 12.40, 14.30, 16.20, 18.10, 20.00, 21.50, 23.40.
КРАСНЫЙ ЗАЛ. «Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 10.20, 12.30, 14.40, 16.50, 19.00, 21.10, 23.20.
СИНИЙ ЗАЛ. «Грязная кампания за честные выборы» (16+) — 10.50, 14.40, 21.50, 23.30; «Операция «Арга»» (16+) — 12.30; «Соловей-разбойник» (16+) — 16.20, 18.10, 20.00.
ЗЕЛЕНЫЙ ЗАЛ. «Соловей-разбойник» (16+) — 10.20; «Экипаж» (18+) — 8.00, 15.10, 17.40, 23.10; «Облачный атлас» (16+) — 12.10, 20.10.
Ул. Карла Маркса, 91. Тел. 45-19-01.

«МАДЖЕСТИК»

КРАСНЫЙ ЗАЛ. «Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 10.15, 12.15, 16.00, 18.00, 20.00, 22.00; «Хранители снов» (0+) (3D) — 14.15.
СИНИЙ ЗАЛ. «Хранители снов» (0+) (3D) — 10.10, 11.55, 18.35; «Соловей-разбойник» (16+) — 13.40, 16.55, 20.20; «Грязная кампания за честные выборы» (16+) — 15.20, 22.00. Ул. Карла Маркса, 76 (мегацентр «НК Сити», 5-й этаж). Тел. 25-12-13.

«HOLLYWOOD»

КРАСНЫЙ ЗАЛ. «Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 12.20, 16.40, 21.00, 23.20; «Хранители снов» (0+) (3D) — 10.20, 14.40, 19.00.
СИНИЙ ЗАЛ. «Хранители снов» (0+) (3D) — 10.30, 12.30, 16.50; «Мой парень — псих» (16+) — 14.30, 18.50, 21.10, 23.50. Ул. Тургенева, 46. Тел. для справок: 90-50-50.

«АТМОСФЕРА»

ЗАЛ СОЛНЦЕ. «Хранители снов» (0+) (3D) — 9.00, 10.50, 12.40, 14.30, 16.20, 18.10, 20.00, 21.50, 23.40.
ЗАЛ ЛУНА. «Сумерки. Сага. Рассвет: часть 2» (12+) — 10.20, 12.30, 14.40, 16.50, 19.00, 21.10, 23.20.
ЗАЛ МОРЕ. «Экипаж» (18+) — 8.00, 10.40, 23.50; «Соловей-разбойник» (16+) — 13.20, 18.20, 20.10, 22.00; «Облачный атлас» (16+) — 15.10.
Ул. Суворова, 19. Тел. для справок: 46-03-33 (касса), 46-02-22 (автоответчик).

ГРОДЕКОВСКИЙ МУЗЕЙ

Экспозиция: «История Русской православной церкви на Дальнем Востоке», выставки: «Дальний Восток России эпохи П.А. Столыпина», «Город, река, страна» (работы шуттгартских художников Ульрике Боне и Николы Йеле), «Его величество момент» (фотовыставка), «Этнографические тропы», «Мастерская юного художника» (поделки своими руками) — по выходным дням, 11.00—16.00, тематические экскурсии (бесплатно) каждую субботу и воскресенье — 15.00. Экскурсии по предварительному заявкам: «Природа Хабаровского края», «В гости к тетюшке Арине», «В гости к народам Приамурья», «Что нам стоит дом построить», цикл «Старый Хабаровск» (по городу и за город, пешеходные, продолжительность 1 час), «Достопримечательности Хабаровска» (автобусные, продолжительность 2 часа, с посещением моста — 3 часа). Ул. Шевченко, 11. Тел. 31-20-54. Музей открыт с 10.00 до 19.00, выходной — понедельник. МУЗЕЙ АРХЕОЛОГИИ. Занятия в интерактивной экспозиции (по предварительному заявкам): «Магия первобытного очага», «Охотничья заимка» (игра-постановка), «Семейный очаг» (игра-постановка). Экскурсия по экспозиции музея по заявкам: «Материальная и духовная культура нанайцев в XIX — начале XX века», «Петроглифы Сикачи-Аляна» (музей Сикачи-Аляна). Ул. Тургенева, 86.

МУЗЕЙ ИСТОРИИ ХАБАРОВСКА

Предлагает основные экскурсии: обзорная по залам музея; тематические: «Есть у города начало» (1858—1880 гг.), «Из истории Хабаровского общественного самоуправления» (1880—1917 гг.), «Хабаровск в годы Гражданской войны. Становление советской власти» (1917—1922 гг.), «Одна на всех Победа. Хабаровск и хабаровчане в годы Великой Отечественной войны» (1941—1945 гг.). Выставки: «Война 1812 года в гравюрах», «Теребневская азбука» (выставка гравюр, фотокопии), «Под образами числится душа» (к 10-летию Градо-Хабаровского собора Успения Божией Матери), Александр Лепетухин, «Современная православная икона». Ул. Ленина, 85. Тел. 46-09-58. Музей работает с 10.00 до 17.00, в пятницу — с 12.00 до 20.00. Выходной день — понедельник.

АРТ-ПОДВАЛЬЧИК

В рамках Дней армянской культуры в России выставка работ художника Ашота Кургияна «Армения — моя родина. Дальний Восток — мой дом». Ул. Муравьева-Амурского, 17. Тел. 32-73-85.

ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ ХУДОЖЕСТВЕННЫЙ МУЗЕЙ

Постоянные экспозиции. «Западноевропейское искусство XV—XX вв.», «Русское искусство XV—XX вв.». Галерея ДВХМ «Дальарт» (живопись, сувениры, антиквариат). Выставки: «Живые тропические бабочки», «Резьба по дереву народов Приамурья XIX — начала XXI века», «Время славы и восторга!.. 1812—2012», «Итальянская живопись XVI—XIX вв.», «Западноевропейское искусство XV—XIX вв.», проект «Близкое искусство». Музей работает с 10.00 до 19.00, выходной — понедельник. Ул. Шевченко, 7. Тел. 31-48-71.